

**Ihre Leitfragen**

Sollen wir uns in der IV engagieren?

Womit sollen wir uns in der IV engagieren?

Wie soll das Angebot im Detail aussehen?

Wie gewinnen wir die richtigen Vertragspartner?

Wie gelingt eine effiziente Umsetzung?

**IGES Leistungen**



- Rahmenbedingungen
- Potential Indikationen
- Nachfrage Patient
- Nachfrage Kostenträger
- Nachfrage Leistungserbr.

- Regionales Potential
- Regionaler Wettbewerb
- Spezifische Kompetenz

- IV-Leistungen
- Medizin & Leitlinien
- Prozesse

- Vertragsmodell
- Vergütungskonzept
- Vertragserstellung

IV-Zielsetzung

IV-Angebot/Produkt

Geschäftsplan

Strategieworkshop

Projektmanagement

Projektmanagement

Marketing Kostenträger

Marketing Partner

Vertragsverhandlung

Projektmanagement

Change Management

Marketing Patienten

IV-Leistungen

Medizin

Prozessmanagement

Dokumentation & IT

Controlling

Qualitätsmanagement

Projektmanagement

**Ergebnis**

Ziel & Strategie

Produktkonzept

Vertragsvorbereitung

Vertragsabschluss

Vertragsumsetzung